

「新たな医療機器を開発し、世界で年24万人がかかる病気を防ぐ」。起業から3年、メドラークス（東広島市）の松浦康之社長（48）は固い志を抱き続けている。2032年に売上高126億円と大きな目標を掲げる。

世界に照準

グラムに参加。1年間かけて医療現場の困り事を聞く中、CAUTIを防ぐ機器を開発する道を選び、インダストリの仲間と2年でメドラドスの設立した。

松浦社長は、救われる運命の患者のために全力を尽くす。資金調達の重圧もあるが、起業家を選んだに後悔はない」と言い切る。今後、条件によらず高い殺菌効果を発揮できるよう性能を高める。製造を委託する。

るメイカーも探す。世界に照準を定めて新たな製品やサービスを生み、社会課題の解決に挑もうとするスタートアップ（新興企業）が、広島県内でも生まれつつある。ものづくりの業界で海外の市場を狙う若い起業家もいる。

広島大大学院先進理工系科学研究科の島崎航平助教（31）は7月、メドラークスも本社を置く東広島市の広島中央サイエンスパークで新会社ボランチアイズの設立を予定する。化学プラントや工場の生産設備の振動をカメラや高度な解析技術を使って把握し、不具合を検知できるシステムの事業化を目指す。

支援制度 土台に

生産設備の不具合検知も



インドで起業のアイデアを練った当時を写真で振り返る松浦社長



若者にとっても、先輩の世代が起業に挑む姿は刺激になる。特に「90年代半ば以降に生まれたZ世代は成長志向が強い」とし、「いい環境や機会があれば起業に乗り出す可能性も大きい」と指摘する。

地域経済に活力を吹き込む可能性を秘めたスタートアップが誕生しつつある。時代のニーズに合わせて、新たなビジネスを生み出す社内起業の動きもある。奮闘する起業家たちの姿から、新たな扱い手を増やすヒントを探る。

世界に照準を定めて新たな製品やサービスを生み、社会課題の解決に挑もうとするスタートアップ（新規

支援制度土台に

たい」と将来像を描き、発行済み株式総額10億ドル以上のユニコーン企業を目指す。自身に続く起業家たちの登場も頼う。

地域発
スタートアップ

上

るメーカーも探す。
世界に照準を定めて新た
な製品やサービスを生み、
化を目指す。

を使って把握し、不具合を
検知できるシステムの事業